

Government Affairs & Lobbying für die pharmazeutische Industrie

Mittwoch, 29. Jänner 2020, 13:00 – 18:00 Uhr
PHARMIG ACADEMY, Wien

Anmeldung

- ✓ **E-Mail:** office@pharmig-academy.at
- ✓ **Online:** www.pharmig-academy.at

Mit Erhalt der Anmeldebestätigung ist Ihre Anmeldung verbindlich. Sollten Sie diese länger als 3 Werktage nicht erhalten, kontaktieren Sie uns bitte!

Rücktritt: Ein gebührenfreies Storno ist bis 4 Wochen vor der Veranstaltung möglich. Wir bitten um Verständnis, dass wir bis 2 Wochen vor der Veranstaltung 50% und danach die volle Teilnahmegebühr verrechnen. Die Entsendung eines Vertreters zur gebuchten Veranstaltung ist jedoch möglich. Stornierungen können ausschließlich **schriftlich** entgegengenommen werden.

Die PHARMIG ACADEMY behält sich das Recht bei Ausfall eines Referenten / mangelnder Teilnehmerzahl das **Seminar zu verschieben oder abzusagen**. In diesem Fall entsteht kein Rücktrittsrecht oder Ansprüche seitens des Kunden.

Bitte beachten Sie, dass während der Veranstaltung Fotos und Videos von Ihnen erstellt werden könnten. Mit Ihrer Teilnahme erklären Sie sich ausdrücklich damit einverstanden, dass dieses Foto- und Videomaterial zu Werbe- und Informationszwecken auf div. Drucksorten, Webseiten und Social-Media-Kanälen verwendet wird. Ihr Einverständnis kann von Ihnen jederzeit widerrufen werden und gilt ansonsten zeitlich unbeschränkt.

Teilnehmerbeitrag

EUR 390,- PHARMIG-Mitglieder (exkl. MwSt)
EUR 420,- Regulär (exkl. MwSt)
inkl.: Seminarunterlagen, Getränke und Kaffeepausen
bei Ganztages-Seminaren: à la carte Menü inkl. 1 Getränk im Restaurant Roth

Adresse & Kontakt

PHARMIG ACADEMY
Garnisongasse 4/4, 1090 Wien

Alexandra Lakits | +43 1 40 60 290 - 42
alexandra.lakits@pharmig.at

Georgina Novak | +43 1 40 60 290 - 43
georgina.novak@pharmig.at



Seminar

Government Affairs & Lobbying für die pharmazeutische Industrie

Mittwoch, 29. Jänner 2020, 13:00 – 18:00 Uhr
PHARMIG ACADEMY, Wien

Fokus:

- ✓ Government Affairs entlang der Business Strategie planen und evaluieren
- ✓ Lobbying-Unterstützung für Market Access-Ziele umsetzen
- ✓ Richtiger Einsatz von klassischen und disruptiven Strategien

Ihr Nutzen

In Zeiten des politischen Umbruchs und dem Diktat der leeren öffentlichen Kassen verstehen sich professionelle Government Affairs und strategisches Lobbying als erfolgsrelevantes Instrument von pharmazeutischen Unternehmen.

In diesem Seminar lernen Sie den Aufbau und die Betreuung von Kommunikationskanälen zu Entscheidungsträgern zu verstehen, Tipps & Tricks für die Gestaltung von politischen Botschaften und den Umgang mit Politikern und Beamten effizient und compliant umzusetzen.

Referenten



Dr. Peter Köppl, M.A.

Gründer und Managing Director
Mastermind Public Affairs Consultig
GmbH Präsident der ÖPAV –
Österreichische Public Affairs
Vereinigung



Dr. Ronald Pichler

Head of Public Affairs & Market
Access | PHARMIG – Verband der
pharmazeutischen Industrie
Österreichs

Seminarinhalt

- ✓ Political Audit und Umfeldanalyse
- ✓ Stakeholder und Issues
- ✓ Government Affairs
- ✓ Lobbying-Instrumente
- ✓ klassische und disruptive Strategien
- ✓ Kammingespräch
„Aktuelle politische Herausforderungen der pharmazeutischen Industrie“
gemeinsam mit Dr. Ronald Pichler, Head of Public Affairs & Market
Access, PHARMIG

Zielgruppe

- ✓ Geschäftsführer
- ✓ Legal Affairs Manager
- ✓ Public Affairs Manager
- ✓ Regulatory Affairs Manager
- ✓ Business Unit Manager
- ✓ Kommunikations-verantwortliche