

## Pharma Intensiv - Alles was Sie über die österreichische Pharmawirtschaft wissen müssen

Termin: 24. - 25. Jänner 2018, jeweils 09:00 – 17:30 Uhr

### IHR NUTZEN:

Dieses Seminar bietet sowohl Neu- und Quereinsteigern als auch langjährigen Mitarbeitern der Pharmabranche einen Einblick in den komplexen Pharmamarkt.

Von klinischer Forschung, Zulassung und Vertrieb über rechtliche Rahmenbedingungen und Marketingstrategien für Arzneimittel – das Seminar vermittelt Ihnen anschaulich und praxisnah aktuelles Branchenwissen.

### SEMINARINHALTE:

#### TAG 1:

- Daten und Fakten zum Pharmamarkt
- Das „Who is Who“ der Pharmabranche
- Rechtliche Rahmenbedingungen
- Life Cycle eines Arzneimittels

#### TAG 2:

- Zulassung und Preisgestaltung
- Vertriebsstruktur der Pharmaindustrie
- Marketing von Arzneimitteln

### REFERENTEN:

- Univ.-Doz. Dr. Ernst Agneter, MBA  
Geschäftsführer, Agneter PharmaConsulting GmbH
- Dr. Wolfgang Bonitz  
Medical Director, Novartis Pharma GmbH
- Mag. Roland Huemer  
Geschäftsführer der Pharma Logistik Austria und CEO von Richter Pharma AG
- Prof. Dr. Robin Rumler  
Geschäftsführer, Pfizer Corporation Austria GmbH & Pharmig Vizepräsident
- Mag. Helga Tieben, MLS, MBA  
Director Regulatory, Compliance & Innovation, Pharmig
- Dr. Georg Vana  
Abteilungsleiter Market Access, Sales & Distribution, Boehringer Ingelheim RCV & Co KG



### ZIELGRUPPE

- **Mitarbeiter der Pharmaindustrie**, die ihr Wissen über Abläufe und Zusammenhänge abseits des eigenen Aufgabengebietes erweitern möchten
- **Mitarbeiter aus der Gesundheitsbranche**, die Einblick in den komplexen Pharmamarkt wünschen
- **Dienstleister der Pharmaindustrie** (z.B. Agenturen)
- **Journalisten**, die ihr Fachwissen vertiefen wollen

### TEILNAHMEGEBÜHR

(exkl. MwSt.)

€ 1.290,- p.P. für Pharmig-Mitglieder

€ 1.350,- p.P. für Nichtmitglieder

Die Teilnehmerzahl ist auf 16 Personen beschränkt.

Details zum Programm und Anmeldung auf Seite 2-6 oder auf unserer Homepage unter [www.pharmig-academy.at](http://www.pharmig-academy.at)

## Pharma Intensiv - Alles was Sie über die österreichische Pharmawirtschaft wissen müssen

### SEMINARINHALTE TAG 1:

**Am ersten Tag des Kompaktseminars bekommen Sie einen Überblick des komplexen Pharmamarkts. Neben wichtigen Eckdaten und dem „Who is who“, werden auch die rechtlichen Rahmenbedingungen der Pharmabranche vermittelt.**

**Von Experten aus der Praxis erfahren Sie wer in der Branche wofür zuständig ist und erhalten Insidertipps, wie Sie rasch und einfach an Informationen für Ihren Berufsalltag kommen.**

#### Daten und Fakten zum Pharmamarkt / Dr. Vana

- Begriffe, Produktgruppen, Fachausdrücke, Abkürzungen
- Apothekenmarkt, Krankenhausmarkt, Indikationen
- „Who is Who“ der Pharmaindustrie (Industrie, Behörden, Interessensvertretungen)
- Die wichtigsten Fund- & Informationsquellen

#### Rechtliche Rahmenbedingungen / Mag. Tieben, MLS, MBA

- EU Recht - Nationales Recht - Zusammenspiel in der Praxis
- Bedeutung von EU-Guidelines und Leitlinien
- Überblick über die relevanten Gesetze und Verordnungen
- Das Arzneimittelgesetz
- Rolle der Behörden
- Freiwillige Verhaltensregeln
- Fundstellen
- Arzneimittelzulassung

#### Life Cycle eines Arzneimittels / Dr. Bonitz

- Fundstellen
- Forschung & Entwicklung
- Klinische Studien
- Herstellung
- Arzneimittel - Überwachung
- Pharmakovigilanz

#### TAG 1

Mittwoch, 24. Jänner 2018  
09:00 – 17:30 Uhr

#### ORT

PHARMIG ACADEMY  
Garnisongasse 4 / 4  
1090 Wien

#### REFERENTEN



Dr. Georg Vana



Mag. Helga Tieben, MLS, MBA



Dr. Wolfgang Bonitz

## Pharma Intensiv - Alles was Sie über die österreichische Pharmawirtschaft wissen müssen

### SEMINARINHALTE TAG 2:

**Der zweite Tag des Seminars widmet sich den speziellen Rahmenbedingungen des Pharmamarkts:**

**Welche Schritte braucht es bis zur Vermarktung eines Arzneimittels? Ist der Pharmamarkt ein freier Markt und wer bestimmt den Preis? Was sind die Eigenheiten der Vertriebsstruktur - welche Vertriebswege gibt es? Und zuletzt das Marketing – die Möglichkeiten, die Hürden und die Umsetzung in die Praxis!**

#### Preisgestaltung / Dr. Agneter, MBA

- Preisfestsetzungsverfahren
- Aufschläge/ Spannen
- Meldung bei der Preiskommission
- Erstattungskodex (EKO)
- Preispolitik

#### Vertriebsstruktur der Pharmabranche / Mag. Huemer

- Supply Chain
- Schnittstellen
- Verantwortlichkeiten
- Unterschiedliche Vertriebswege RX/OTC/Spitalsmarkt
- Parallelimporte

#### Marketing von Arzneimitteln / Prof. Dr. Rumler

- Marketing - Player, Zielgruppen und Strukturen
- Arten der Werbung
- gesetzliche Beschränkungen und der Verhaltenskodex
- Pharma Marketing während des Produkt-Lebenszyklus
- Beispiele aus der Praxis

### TAG 2

Donnerstag, 25. Jänner 2018  
09:00 – 17:30 Uhr

### ORT

PHARMIG ACADEMY  
Garnisongasse 4 / 4  
1090 Wien

### REFERENTEN



Univ.-Doz. Dr. Ernst Agneter  
MBA



Mag. Roland Huemer



Prof. Dr. Robin Rumler

## Anmeldung

An die PHARMIG ACADEMY

Mail: [office@pharmig-academy.at](mailto:office@pharmig-academy.at)

oder über Online-Anmeldung auf [www.pharmig-academy.at](http://www.pharmig-academy.at)

---

### Kompaktseminar:

## Pharma Intensiv – Alles was Sie über die österreichische Pharmawirtschaft wissen müssen

**Termin:** 24. und 25. Jänner 2018

jeweils 09:00 – 17:30 Uhr

**Ort:** PHARMIG ACADEMY, Garnisongasse 4/4, 1090 Wien

**Teilnahmegebühr:** € 1.290,- (exkl. MwSt.) pro Person für Pharmig-Mitglieder

€ 1.350,- (exkl. MwSt.) pro Person für Nichtmitglieder

*(Im Seminarpreis sind enthalten: Seminarunterlagen, Mittagessen, Getränke und Kaffeepausen)*

### Sie erhalten vor dem Seminar von der PHARMIG ACADEMY eine Anmeldebestätigung!

*Rücktritt: Ein gebührenfreies Storno ist bis 4 Wochen vor der Veranstaltung möglich. Wir bitten um Verständnis, dass wir bis 2 Wochen vor der Veranstaltung 50% und danach die volle Teilnahmegebühr verrechnen. Die Entsendung eines Vertreters zur gebuchten Veranstaltung ist jedoch möglich. Stornierungen können ausschließlich schriftlich entgegengenommen werden.*

Anmeldeschluss: 18. Jänner 2018

### Ja, ich werde am Seminar teilnehmen

Firma: .....

Anschrift: .....

Rechnungsanschrift: .....  
(falls abweichend)

BestellNr. ....

Vor-/Zuname, Titel: .....

Funktion: .....

Email: .....

Tel. oder Handy Nr.: .....

Datum, Unterschrift: .....